

Wir sind ein mittelständisches Unternehmen der Heizungsbranche und gehören zu den führenden Systemanbietern und Anbietern für Hybridanlagen. Zudem entwickeln wir für unsere Kunden neue Technologien, basieren auf Wasserstoff und regenerativen Hybride-Technologischen Wärmekonzepten. Als Teil einer internationalen Unternehmensgruppe greifen wir dabei auf ein umfangreiches Portfolio von Produkten zurück und konzipieren mit unseren Partnern hoch innovative Projekte.

Zum Ausbau unseres Kundenstamms in Deutschland suchen wir bundesweit in Vollzeit mehrere

Business Development Manager im Bereich Wärmepumpen und Hybride Wärme-Konzepte (m/w/d)

Auch wenn Du heute noch nicht über die entsprechende Qualifikation verfügst, aber bereit bist, Neues zu lernen oder Dein bestehendes Wissen weiter ausbauen möchtest, wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

Findest Du dich wieder?

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung in der Fachrichtung SHK. Alternativ auch aus anderen technischen Bereichen mit ersten Erfahrungen im Verkauf.
- Du verfügst über nachweisbare Erfolge im Vertrieb, einen bestehenden Kundenstamm auszubauen und neue Kunden zu gewinnen.
- Du bist für Deine Kunden der primäre Ansprechpartner für alle Belange und Deine Zuständigkeit endet nicht mit dem Verkauf.
- Zufriedene Kunden stehen für Dich an erster Stelle.
- Du gibst Dein Wissen gerne weiter und hilfst Kunden bei der Auswahl der geeigneten Technologie.

Was wir Dir anbieten können:

- Einen vorhandenen Kundenstamm, der betreut und weiter ausgebaut werden soll.
- Ein Dienstfahrzeug für die private und berufliche Nutzung.
- Ein noch kleines aber hoch professionelles Team, bei dem Du noch viel lernen kannst.
- Wir schätzen den Menschen und sehen Dich nicht als Personalnummer.
- Übernahme notwendiger Lehrgänge zur Ausübung der Tätigkeit, bzw. regelmäßige Schulungen in unserer Akademie.
- Ein leistungsorientiertes und attraktives Vergütungssystem, steigend mit der Erfahrung.
- Je nach Standort, Homeoffice als Ausgangspunkt Deiner Tätigkeit.

Wenn Du dich in einem erfolgreichen Unternehmen weiterentwickeln möchtest, dann sende uns bitte Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an: personal@giersch.de. Gerne kannst du Dich auch vorab bei uns unter +49 152 57 965 120 informieren.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!