

Die Giersch GmbH ist ein innovatives und international agierendes Unternehmen im Bereich der Heiztechnik mit Sitz in Deutschland. Als renommierter Hersteller hochwertiger Brenner entwickeln wir fortschrittliche und nachhaltige Energielösungen, die weltweit bei Händlern und OEM-Partnern geschätzt werden. Unser Produktportfolio umfasst modernste Brenner, Heizkessel und regenerative Hybridsysteme – allesamt geprägt von höchster Qualität, Effizienz und technischer Innovation.

Als Teil der renommierten Enertech Burner Group profitieren wir von einem starken internationalen Netzwerk und einer gemeinsamen Vision, nachhaltige Energielösungen voranzutreiben. Mit einem engagierten Team von 58 Mitarbeitenden setzen wir Maßstäbe in der Branche und tragen aktiv zur Energiewende bei.

Die Giersch GmbH gehört zur Nibe-Unternehmensgruppe, einem global führenden Konzern mit einem Jahresumsatz von rund 3 Milliarden Euro und etwa 20.000 Mitarbeitenden weltweit. Die börsennotierte NIBE-Gruppe steht für Innovation, Nachhaltigkeit und höchste Qualitätsstandards und ist ein verlässlicher Partner für zukunftsweisende Energielösungen.

Unser Ziel ist es, durch kontinuierliche Innovation und exzellente Produktqualität nachhaltige Wärme- und Energielösungen zu schaffen, die den Anforderungen unserer Kunden gerecht werden und einen positiven Beitrag zur globalen Energiewende leisten.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir **in Vollzeit (40 Std)** einen

Sachbearbeiter (m/w/d) für den Vertrieb Innendienst

Ihre Aufgaben:

- Betreuung unserer Kunden des Großhandels und des Heizungsfachbetriebes
- Bearbeitung von Kundenanfragen über E-Mail, Telefon, Fax
- Angebotserstellung, Auftragserfassung
- Koordination von Lieferterminen mit Kunden & intern
- Klärung von Lieferabweichungen
- Neukundenanlage, Preislisten und Konditionen
- Unterstützung bei der Produktauswahl
- Allgemeine Kunden- und Artikel-Stammdatenpflege
- Retouren Bearbeitung
- Erstellung von Gutschriften

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Industriekaufmann, Speditionskaufmann)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb Innendienst
- Erfahrung im Umgang mit Kunden
- Erfahrung mit dem gängigen Office Paket, Erfahrung mit ERP-Systemen
- Technisches Verständnis, Kenntnisse der Heizungs-, Wärme und Regelungstechnik von Vorteil
- Teamfähigkeit, Kommunikationssicherheit sowie lösungsorientiertes Arbeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot

- Gründliche Einarbeitung wird gewährleistet
- Festanstellung nach 6 Monaten Probezeit
- Arbeitszeitkonto für entsprechende Flexibilität
- Leistungsgerechte Vergütung
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld nach bestandener Probezeit
- Ein Team, das zusammenhält und ein respektvolles Miteinander auf Augenhöhe
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten

Mitarbeitervorteile

- Medizinische Vorsorge durch das Werksarztzentrum
- Bike-Leasing
- Kaffee und Wasser sowie wöchentlich frisches Obst
- Jährliche Firmenevents
- Tankgutschein
- Parkplatz

Wenn Sie sich in einem erfolgreichen Unternehmen weiterentwickeln möchten, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellungen per E-Mail an: personal@giersch.de

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!