

Wir sind ein mittelständisches Unternehmen der Heizungsbranche und gehören zu den führenden Herstellern von Öl- und Gasbrennern mit der Ausrichtung uns in Zukunft regenerativ als Hybrid Spezialist im deutschen Markt zu etablieren.

Als Teil einer internationalen Unternehmensgruppe vertreiben wir zudem komplette Heizsysteme. Dazu gehören die Wärmepumpe sowie die Gas- / Öl- und Duo-Hybridtechnik.

Technische Funktionalität, servicefreundliche Konstruktion sowie eine hohe Qualität und Zuverlässigkeit zeichnen unsere Produkte aus.

Wir planen einen neuen Standort in Nürnberg einzurichten und in Zukunft mit einem Schulungszentrum auszustatten. Dafür suchen wir Sie, einen beratungs- und akquisitionserfahrenen Profi.

Außendienstmitarbeiter für den technischen Vertrieb (m/w/d) und Aufbau eines Schulungszentrums in Nürnberg

Ihre Aufgaben:

- Neukundengewinnung
- Betreuung der Bestandskunden und Ausbau des Kundenkreis
- Eigenständige Akquise, Terminplanung und Produktvorstellung
- Analyse und Beobachtung vom Markt und Wettbewerb
- Produktschulungen

Was wünschen wir uns?

Ihr Profil ist ebenso vielfältig wie die Aufgaben. Wir wünschen uns einen Zentral- Heizungs- und Lüftungsbau- oder Elektromeister, Techniker oder aber einen Ingenieur aus dem Bereich Energie und Umwelt mit guten kaufmännischen Kenntnissen. Es versteht sich von selbst, dass Sie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte mitbringen. Branchenkenntnisse von Vorteil.

Was erwartet Sie?

Ein vielseitiges und interessantes Aufgabenfeld mit einem eigenständigem Handlungsbereich und einer attraktiven Entlohnung.

Wenn Sie sich in einem erfolgreichen Unternehmen weiterentwickeln wollen, dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per

E-Mail an: personal@giersch.de